



Thermo AS er en norskeid bedrift som leverer produkter og løsninger for oppvarming og kjøling av næringsbygg. Vi har produksjon i Litauen av egenutviklede takovner og varmevifter. I tillegg importerer vi luftporter, aerotempere, takvarmepaneler og kjølekassetter fra Tsjekia og Italia. Vi er i dag 4 ansatte. Thermo omsetter for ca. 16 mill. kr. i året og bedriften har god økonomi. Våre kunder er i hovedsak grossister, elektroentreprenører, rørleggere og ventilasjonsentreprenører. Vi besøker også rådgivende ingeniører. Thermo har hovedkontor og lager i Asker og salgskontor i Stavanger.

Vi ønsker å styrke vår innsats på vannbårne varme- og kjølesystemer og søker i den forbindelse etter en utadvendt og serviceinnstilt person til en allsidig og interessant stilling. Arbeidssted vil være Eternitveien 45 på Slemmestad i Asker.

## Salgsingeniør

### Arbeidsoppgaver:

- Oppsøkende salg hos eksisterende kunder og opparbeidelse av nye.
- Salgsdistrikt Østlandet, men distrikt kan diskuteres
- Være bedriftens ressursperson i VVS faget
- Utarbeide skriftlige tilbud og oppfølging av disse

### Kvalifikasjoner:

- Ingeniørhøyskole eller annen teknisk utdanning innen VVS
- Selvstendig og målbevisst, du kjenner verdien av å bygge langsiktige relasjoner
- Gode norsk- og engelskkunnskaper, skriftlig og muntlig
- Gode samarbeidsegenskaper og kommunikasjonsevner
- Nøyaktighet
- Du liker direkte kundekontakt og trives ute blant kundene

### Vi kan tilby:

- Lønn etter avtale
- En interessant og selvstendig jobb
- Godt arbeidsmiljø
- Mulighet for å påvirke egen arbeidssituasjon

For nærmere opplysninger om stillingen kontakt Daglig Leder Gaute Ljones, epost: [ljones@thermo-as.no](mailto:ljones@thermo-as.no) eller tlf. 901 08 126.

Søknad med CV sendes til [ljones@thermo-as.no](mailto:ljones@thermo-as.no)